

Unternehmensprofil

Wir liefern die Infrastruktur, auf der die IT unserer Kunden unterbrechungsfrei läuft – 24 Stunden am Tag, sieben Tage die Woche, 52 Wochen im Jahr.

Vertiv ist ein Hersteller von Infrastrukturlösungen für das Rechenzentrum. Unseren Kunden bieten wir alle Komponenten, die für den Aufbau moderner, ausfallsicherer Infrastruktur erforderlich sind – von Racks über Stromverteilung und -versorgung bis hin zu Klimatisierung, Monitoring und Management. Dienstleistungen wie Beratung und Service runden das Angebot ab.

Vertiv vertreibt seine Produkte und Lösungen über Distributoren und ein weltweites Netzwerk von Business Partnern, die wir mit einem eigenen Portfolio und unserem preisgekrönten Vertiv Partnerprogramm (VPP) unterstützen.

Produkt Portfolio

Stromversorgung

Vertiv bietet ein umfassendes Portfolio an Unterbrechungsfreien Stromversorgungen (USV) vom Arbeitsplatzgerät, das Clients und Peripherie absichert, über einphasige Systeme bis hin zu leistungsstarken Online Lösungen für kritische Anwendungen.

Stromverteilung

Vertiv PDUs (Power Distribution Unit) beenden das Kabelchaos im Schrank und kontrollieren den Verbrauch der angeschlossenen IT.

Racks

Intelligente Racks mit den passenden Kühl- und Klimatisierungslösungen von Vertiv bilden die Grundlage einer ordentlichen IT.

Monitoring und Management Lösungen

Vom KVM-Switch bis hin zu Avocent Console Servern (ACS) bietet Vertiv für jeden Serverraum und jedes Rechenzentrum die passende (remote) Monitoring und Management-Lösung.

Services

Mit einem flächendeckenden Service und Support Netz und den passenden Service Leveln und Support Paketen ist Vertiv immer nah an den Kunden, falls unvorhergesehene Probleme auftauchen und Vertiv Partner Unterstützung benötigen.

FAKTEN



STATUS

Öffentlich (NYSE:VRT)



UMSATZ

4,4 Mrd. USD
(Geschäftsjahr 2019)



UNTERNEHMENSZENTRALE

Global: Columbus, Ohio, USA
Niederlassungen in über 130 Ländern weltweit



GESCHÄFTSFÜHRUNG

Rob Johnson, CEO



MITARBEITER

ca. 20.000 weltweit



WICHTIGSTE KUNDEN

Alibaba, Alstom, America
Movil, AT&T, China Mobile,
Equinix, Ericsson, Reliance,
Siemens, Telefonica, Tencent,
Verizon und Vodafone

Fünf gute Gründe für die Zusammenarbeit mit Vertiv

1. Investitions- und Innovationssicherheit für Ihre Kunden

Mit seinen starken Marken Avocent®, Chloride®, Geist™, Liebert® und NetSure™ verfügt Vertiv über Jahrzehnte Erfahrung und Technologie-Know-how. Hinter unseren Marken steht mit Vertiv ein börsennotierter, finanzstarker Konzern, der mit seinen Innovationen die Zukunft der Infrastruktur gestaltet.

2. Vollständiges, abgestimmtes Produktportfolio

Von Serverräumen in mittelständischen Unternehmen bis hin zu großen Rechenzentren von Hostinganbietern oder Hyperscalern – mit unseren Produkten und Lösungen decken wir die volle Bandbreite der Kundenanforderungen im Infrastrukturgeschäft ab. Natürlich sind unsere Produkte über die verschiedenen Brands und Produktkategorien optimal aufeinander abgestimmt, so dass Sie für Ihre Kunden Lösungen aus einer Hand bauen können, die einfach funktionieren.

3. Ihr starker Partner in einem kompetitiven Markt

Als Channel Company ist uns wichtig, dass das Team Vertiv gewinnt. Statt in Projekten untereinander zu konkurrieren konzentrieren wir uns darauf, gemeinsam Kunden zu gewinnen. Von unseren Partnern erwarten wir Engagement. Und unsere Partner dürfen Engagement von Vertiv erwarten. Wir unterstützen im Tagesgeschäft und in Projekten mit persönlichen Ansprechpartnern, leistungsfähigen Tools und speziellen Partnerkonditionen. In unserem ausgezeichneten Vertiv Partnerprogramm (VPP) finden unsere Partner umfangreiche Unterlagen, die sie für ihr Business benötigen. Und sie verdienen als Vertiv Incentive Programm (VIP) Partner bereits ab dem ersten Euro Umsatz.

4. Interessante Geschäftschancen für IT-Systemhäuser

Besonders IT-Systemhäuser können mit Vertiv Produkten und Lösungen bei ihren Kunden punkten. Denn jeder Arbeitsplatz, jeder Server, jedes Storagesystem, jeder Router sollte gegen Ausfall abgesichert sein. Mit unseren Produkten sichern IT-Systemhäuser den Betrieb ihrer Kunden und positionieren sich so als ganzheitlicher Berater. Durch unsere umfassenden Unterstützungsangebote und Tools tragen wir dazu bei, ein neues, margenstarkes Geschäftsfeld auf- und auszubauen ohne, dass unsere Partner vorab in tiefes Know-how investieren müssen.

5. Die Alternative für den Mittelstand

Vertiv ist der ideale Partner, um den IT-Betrieb mittelständischer Unternehmen abzusichern. Wir bieten:

- Ein breites Portfolio einphasiger USV-Systeme
- Die passenden PDUs in intelligenten, kühlen Schränken
- Überwacht von Watchdogs oder Konsolenservern, die über Sensoren auch alle wesentlichen Umweltbedingungen im Blick behalten
- Ein breites Sortiment an Zubehör.

Dies ist die Grundlage für eine aufgeräumte IT, die unterbrechungsfrei läuft. Für jedes mittelständische Unternehmen ein absolutes Muss.

UNSERE MARKEN

Avocent®

Remote IT-Management

Chloride®

Industrielle Energieversorgung

Geist™

Rack-PDU

Liebert®

AC Power und Thermalmanagement

Netsure™

DC Power

VPP Partner werden

Jetzt anmelden und durchstarten:

partners.vertiv.com

